

TEILHABE - dafür steht die SILEA. Das eigene Leben gestalten, selbst Entscheidungen treffen und mitbestimmen, wenn es um das eigene Umfeld geht. Die **SILEA ist Wegbereiterin für gelebte Vielfalt**. Dabei werden Erwachsene mit kognitiver, psychischer oder mehrfacher Beeinträchtigung in ihrer Lebensgestaltung und aktiven Teilhabe bestärkt und begleitet.



Menschen mit Unterstützungsbedarf finden an verschiedenen SILEA-Standorten im Sozialraum Thun eine breite Palette an Angeboten in den Lebensbereichen Wohnen, Arbeit und Freizeit.

Fachperson Avor & Verkauf 80–100 %

Arbeitsort Thun

Start per 1. Juni oder nach Vereinbarung

Du gewinnst aktiv Kunden, begeisterst sie mit passenden Lösungen und bringst Aufträge präzise und konsequent zum Abschluss. Verkauf und AVOR gehören für dich zusammen: Du führst Aufträge von der Akquise über die Kalkulation bis zur Umsetzung.

Dein Erfolg hat direkte Wirkung: Du schaffst Arbeit, die Menschen stärkt und echte Teilhabe ermöglicht.

Deine Aufgaben

Verkauf & Akquisition

- Aktive Kaltakquisition von Neukunden im Bereich Industrie / Industriemontagen.
- Pflege und Ausbau des bestehenden Kunden und Branchennetzwerks.
- Entwicklung neuer Geschäftsfelder.

Verkauf / Auftragsleitung

- Kommunikation mit Kunden, Lieferanten und Partnern.
- Erstellung von Kalkulationen, Offerten, Auftragsbestätigungen und internen Arbeitspapieren.
- Mitwirkung bei der Erstellung von Arbeitspapieren sowie Überwachung von Qualität, Terminen und Kosten

Dein Gewinn

- Sinnvolle Tätigkeit im Bereich Integration und Teilhabe
- Mitgestaltung einer innovativen und sozialen Dienstleistung
- Moderne Arbeitsbedingungen (Vorsorge Plus, Familienzulage Plus, Treueprämie nach 5 Jahren mit Zusatzferien oder Prämie)
- Teil eines engagierten und vielfältigen Teams
- 27 Tage Ferien
- Rabatt auf unser eigenes Sortiment

Hast Du noch Fragen? Gerne beantwortet dir diese:

Michael Ammann, Teamleitung AVOR, Telefon 033 334 17 45
Manuela Calderaro, Teamleitung HR, Telefon 033 334 17 05

Stiftung SILEA, Hännisweg 3D, 3645 Gwatt/Thun
Telefon 033 334 17 17 · silea.ch

Dein Profil

- Du hast eine abgeschlossene handwerkliche oder kaufmännische Grundausbildung
- Erfahrung oder eine Weiterbildung im Bereich Verkauf (Verkaufsfachmann/-frau | Key Account Manager) ist von Vorteil
- Du bringst Erfahrung im Verkauf oder in der Akquisition – idealerweise im industriellen Umfeld mit
- Du hast ein betriebswirtschaftliches Verständnis
- Du hast sehr gute MS Office Kenntnisse, ERP Erfahrung (Abacus) von Vorteil

Und vor allem:

- Du gehst aktiv auf Menschen zu und hast Freude daran, neue Kunden zu gewinnen
- Du übernimmst Verantwortung, von der Akquisition bis zum Abschluss
- Du arbeitest selbstständig, strukturiert und verbindlich

JETZT BEWERBEN!

bewerbungen@stiftung-silea.ch